

« DEVELOPPER VOTRE COMMERCIALISATION EN LIGNE »

Cycle de formation n°3

www.tendances-tourisme.org

UN COACH A VOS COTES !



Intervenant : Jérôme FORGET

Plus de 200 porteurs de projets (propriétaires de chambres d'hôtes, gîtes et hôtels) lui ont fait confiance depuis la création de son agence « Guest & Strategy » en 2010.

Titulaire d'un MBA de l'IMHI-ESSEC Business School, Jérôme FORGET intervient également régulièrement au sein d'Ecoles de Commerce, des Chambres de Commerce ou encore des institutions du tourisme tel que les Offices du Tourisme.

www.guestetstrategy.com

Durée : 1 jour et un forfait de 8h pour l'accompagnement personnalisé.

Date : 16 ou 17 avril 2019

Lieu : Dunkerque

BOOSTER VOS VENTES EN LIGNE !

Vous rêvez de vous lancer dans la vente en ligne mais vous ne savez pas comment faire ? Vous possédez déjà un site e-commerce mais vous souhaitez une meilleure approche et maîtrise, pour éviter les embuches et améliorer vos résultats ? Profitez d'un coaching pour booster vos ventes en ligne !

« S'approprier les procédés de vente en ligne pour améliorer les ventes de son entreprise selon les techniques professionnelles ».

OBJECTIFS

- Obtenir les clés indispensables pour vendre en ligne
- Acquérir une méthodologie pour construire son site commercial,
- Savoir anticiper son organisation et le suivi de son activité en ligne
- Détecter les leviers webmarketing nécessaires à l'atteinte des objectifs de trafic et de vente
- Comprendre et savoir utiliser les bonnes plateformes de commercialisation en ligne
- Tracer, mesurer et définir les indicateurs clés de performance de sa commercialisation sur Internet

LE PROGRAMME

- Définir ses objectifs
- Définir ses budgets
- Tour d'horizon des différents acteurs et outils de commercialisation en ligne
- Quelle stratégie déployer pour ne pas tomber dans une dépendance
- Mise en œuvre concrète
- Exemple de cas pratiques



UN ACCOMPAGNEMENT EN 2 TEMPS

Une formation collective (8 prestataires maximum par module)

- Module n°1 : Développer votre commercialisation en ligne – 1 journée

Un accompagnement individualisé

A l'issue de la formation collective, vous bénéficiez d'un accompagnement individualisé avec votre coach (forfait de 8h) pour vous accompagner dans la commercialisation en ligne de votre activité.

Nous contacter

Pascale MONTEFIORE

p.montefiore@agur-dunkerque.org

03.28.58.06.30

Fabrice PIETERS

fabrice.pieters@agd.fr

03.28.62.72.28

Coût

Gratuit. Pris en charge par la
Communauté urbaine de Dunkerque et
l'Union Européenne.

METHODES

La formation, entièrement tournée vers l'acquisition de méthodes, s'appuie sur des exemples pratiques et favorise l'échange entre les participants.

A l'issue de ce coaching, vous aurez une vision globale et précise des différentes stratégies de commercialisation en ligne et des outils/plateformes. Vous serez en mesure de booster vos ventes sur internet et de mettre en place vos actions avec l'accompagnement individualisé d'un coach.

POUR VOUS INSCRIRE ?

Coupon réponse à nous retourner par email : fabrice.pieters@agd.fr et/ou p.montefiore@agur-dunkerque.org

M – Mme Fonction

Entreprise Activité

Adresse

Code Postal Ville.....Telephone.....

Email

Souhaite s'inscrire au :

- Module n°1 : Développer sa commercialisation en ligne – 1 journée et un forfait de 8 h d'accompagnement individualisé

« Tendances » est un projet de coopération franco-belge Interreg V bénéficiant du Fonds Européen de Développement Régional (FEDER)

